Conselleria d'Educació i Universitats
Direcció General de Formació Professional i Ordenació Educativa

FORMACIÓ PROFESSIONAL INTENSIVA ILLES BALEARS

Títol de Grau Superior d'FP Dual en Règim Intensiu de GESTIÓ DE VENDES I ESPAIS COMERCIALS

CENTRE: IES BERENGUER D´ANOIA. Inca

OBJECTIUS:

Gestionar les operacions comercials de compravenda i distribució de productes i serveis, i organitzar la implantació i animació d'espais comercials segons criteris de qualitat, seguretat i prevenció de riscos, aplicant la normativa vigent.

PERFIL DE L'ALUMNAT:

Sense límit màxim d'edat, per a joves a partir de 16 anys o que els compleixin dins l'any de matriculació, sense la qualificació requerida per al lloc de feina.

Persones compromeses amb l'empresa i els estudis. Aporten creativitat i innovació, amb capacitat d´esforç i motivació cap a la feina.

DURADA:

2 cursos de formació dels quals 15 mesos són en alternança entre empresa i centre.

CALENDARI:

Març 2025 - Març 2026: 22h setmanals en empresa i 16h en centre educatiu.
Març 2026 - Juny 2026: 19h setmanals en empresa i 16h en centre educatiu.

DADES DE CONTACTE:

Catalina Fornari (tutora GS GV modalitat intensiva)
cfornari@iesberenguer.net
971.50.18.12

RELACIÓ AMB L'EMPRESA:

* Contracte de formació en alternança entre empresa i alumne.
* Acord de col·laboració entre empresa i centre educatiu.
* Programa formatiu individual acordat, entre el tutor de centre i el tutor d'empresa.
* Salari proporcional a les hores de treball efectiu en l'empresa.

AVANTATGES DE L'EMPRESA. BONIFICACIONS:

Bonificació de les quotes de la Seguretat Social:
Quantia fixa 119 €/mes.

Bonificació per a la transformació del contracte de formació en alternança en indefinit:
128 €/mes durant 3 anys en el cas d´homes. 147 €/mes en el cas de les dones.

Bonificació dels costos de tutorització:
1,5 € alumne/h amb un màxim de 40 h/mes.
2 € alumne/h en empreses de menys de 5 treballadors, amb un màxim de 40 h/mes.
***** Cal estar al corrent en el compliment de les obligacions tributàries, de Seguretat Social i de les obligacions legals per a les bonificacions.

MÒDULS FORMATIUS:

PRIMER CURS

- Màrqueting digital.
- Polítiques de màrqueting.
- Investigació comercial.
- Gestió econòmica i financera de l'empresa.
- Itinerari personal per a l'ocupabilitat I.
- Digitalització aplicada als sectors productius.
- Anglès professional.

SEGON CURS

- Tècniques de venda i negociació.
- Logística d'aprovisionament.
- Logística d'emmagatzematge.
- Aparadorisme i disseny d'espais comercials.
- Organització d'equips de venta.
- Gestió de productes i promocions en el punt de venda.
- Sostenibilitat aplicada al sistema productiu.
- Itinerari personal per a l'ocupabilitat II.

SORTIDES PROFESSIONALS:

- Cap/a de vendes.
- Representant comercial, agent comercial.
- Encarregat/a de botiga, de secció d´un comerç.
- Coordinador/a de comercials.
- Supervisor/a de telemarketing.
- Escaparatista comercial, dissenyador/a d´espais comercials.
- Responsable de promocions punt de venda.
- Especialista en implantació d'espais comercials.

INFORMACIÓ ADDICIONAL:

La Direcció General de Formació Professional i Ordenació Educativa de les Illes Balears publica anualment una convocatòria d'ajudes de fins a 2.000 euros per a empreses que col·laboren amb la Formació Professional Intensiva, amb l'objectiu de compensar l'esforç, el temps i la dedicació invertida en la formació dels alumnes.

Gobierno de España · Ministerio de Educación, Formación Profesional y Deportes
Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia
Financiado por la Unión Europea NextGenerationEU
Cambra de Comerç Mallorca

***Revisat al Juliol de 2025**

CONTACTE CAMBRA COMERÇ MALLORCA

971710188

Ext. 2228 - 2522 - 2582

pbes@cambramallorca.com
esanchez@cambramallorca.com
jfajardo@cambramallorca.com